

თავი 20

სტრატეგიული დაგეგმვა და კონტროლი

1. რომელია სწორი მსჯელობა:

- ა) მისია არ არის დროით შემოფარგლული;
- ბ) მისია ძალიან ზოგადი განცხადებაა ორგანიზაციული ერთეულის შესახებ;
- გ) ორივე მსჯელობა სწორია.

2. რომელია არასწორი მსჯელობა:

- ა) ერთერთი ძირითადი ფაქტორი, რომელიც გავლენას ახდენს ორგანიზაციის მისიაზე, ეს არის ორგანიზაციის მენეჯერების მიმდინარე პრიორიტეტები;
- ბ) ზოგადად, ორგანიზაციის მიზნები გამოსახულია დათვლად ერთეულებში;
- გ) მიზნების გაცხადება ამოცანებზე ადრე ხდება.

3. ფინანსურ ტერმინებში გამოხატული საოპერაციო ეგება ეს არის:

- ა) მიზანი;
- ბ) ამოცანა;
- გ) ბიუჯეტი.

4. ქვემოთ ჩამოთვლილთაგან რომელია სწორი მსჯელობა:

- ა) მიზანი არის ორგანიზაციის ცალკეული მახასიათებლების კონკრეტული მდგომარეობა, რომლის მისაღწევადაც არის მიმართული ორგანიზაციის საქმიანობა;
- ბ) მიზნები არის დროში გაწერილი ქმედებები, რომლებიც გამომდინარეობს მისიიდან და იქმნება სტრატეგიის ჩამოყალიბებამდე;
- გ) ორივე პასუხი არასწორია.

5. სტრატეგია გვიჩვენებს:

- ა) როგორ ვგეგმავთ მიზნის მიღწევას;
- ბ) როგორ ვმოქმედებთ ყოველ კონკრეტულ შემთხვევაში;
- გ) ორივე პასუხი სწორია.

6. სტრატეგიული დაგეგმვისას უფრო საყურადღებოა:

- ა) დანახარჯების და შემოსავლების აბსოლუტური მნიშვნელობები;
- ბ) დანახარჯების და შემოსავლების შედარებითი მნიშვნელობები;
- გ) ორივე პასუხი სწორია.

7. შიგა კონტროლის სისტემის ეფექტიანობას განსაზღვრავს:

- ა) ორგანიზაციის საჭიროების ასახვა;
- ბ) გადახრების ზუსტი და სწრაფი შეტყობინება;
- გ) ორივე მათგანი.

8. ჩამოთვლილთაგან, რომელი მსჯელობა გამოხატავს ყველაზე უკეთ უკუკავშირის კონტროლის არსს:

- ა) იგი აკონტროლებს მიმდინარე პროცესს;
- ბ) იგი ზომავს პროცესის შედეგს და შედეგის მიღების შემდეგ იძლევა ინფორმაციას შემასწორებელი ქმედების შესახებ;
- გ) არცერთი მსჯელობა არ არის სწორი.

9. ტერმინები “პროგრამირებადი” და “არაპროგრამირებადი” გამოიყენება

- ა) დაგეგმვის სხვადასხვა ეტაპების შედეგის გაზომვასთან მიმართებაში;
- ბ) პროცესის შემავალ და გამომავალ კომპონენტებს ორის ურთეირთადმოკიდებულების განსაზღვრასთან მიმართებაში;
- გ) ორივე შემთხვევაში.

10. ოპერატიული დაგეგმვის დროს:

- ა) კონკრეტულ პერიოდში ხდება ერთ ამოცანაზე დაკვირვება;
- ბ) იგეგმება უახლოეს მომავალში კომპანიის ყოველდღიური საქმიანობა;
- გ) სწორია ორივე პასუხი.

11. წინმსწრები უკუკავშირის კონტროლი:

- ა) აღგენს პროცესის გამოსავლიანობას;
- ბ) ზომავს საქმიანობის შედეგებს;
- გ) ორივე პასუხი სწორია.

12. ოპერატიული კონტროლის დონეზე:

- ა) მოითხოვება მენეჯმენტის ხშირი ჩარევა
- ბ) პროგნოზირება უფრო ზუსტია
- გ) ორივე პასუხი სწორია

13. საკონტროლო წერტილების მონიშვნა:

- ა) გამოიყენება ოპერატიული დაგეგმვის დროს;
- ბ) სამუშაოს ხარისხის განმსაზღვრელი სისტემაა;
- გ) მოიცავს კონკურენტების შესახებ მხოლოდ არაფინანსური ინფორმაციის მოგროვებას.

14. “SWOT”ანალიზი გამოიყენება:

- ა) დაგეგმვისას, პროგნოზირებულ და ფაქტიურ მაჩვენებლებს შორის გარღვევის აღმოსაფხვრელად;
- ბ) თავდაპირველი სტრატეგიის ჩამოყალიბებისას;
- გ) ორივე პასუხი სწორია.

15. “SWOT”ანალიზი, ეს იგივე რაც:

- ა) კომპანიის გარე და შიგა გარემოს ანალიზი;
- ბ) კომპანიის სტრატეგიის ფორმულირების ერთერთი ეტაპი;
- გ) ორივე პასუხი სწორია.

16. რომელია სწორი მსჯელობა:

- ა) “SWOT” ანალიზი შეიძლება გამოყენებული იქნას, როგორც ორგანიზაციის მიზნების და ამოცანების განსაზღვრის საფუძველი;
- ბ) შენარჩუნების სტრატეგიის არჩევის ერთერთი სესაძლო მიზეზი საზოგადოებრივი აზრის ზეწოლაა;
- გ) ორივე მსჯელობა სწორია.

17. მართვის სინერგია არის:

- ა) უპირატესობა, რომელიც მიიღწევა, როცა ერთი საქმიანობიდან მიღებული მართვის გამოცდილება გამოიყენება საქმიანობის ახალ სფეროშიც;
- ბ) როცა ხდება რამოდენიმე საქმიანობის ერთობილივი წარმატებული მართვა;
- გ) ორივე მსჯელობა სწორია.

18. საოპერაციო სინერგია მიიღწევა

- ა) საოპერაციო საშუალებებისა და პერსონალის უფრო ეფექტური გამოყენებით, წარმოებული პროდუქციის მოცულობის ზრდით;
- ბ) ორი სფეროდან მიღებული მართვის გამოცდილების ახალ სფეროში გამოყენებით;
- გ) მიიღწევა მარკეტინგულ საშუალებათა გამოყენებით.

19. უარყოფითი ზრდის სტრატეგიის არჩევის შემთხვევაში:

- ა) გაიზრდება შეფარდებითი უკუგება დაბანდებულ კაპიტალზე;
- ბ) შემცირდება დაბანდების საერთო მოცულობა;
- გ) ორივე პასუხი სწორია.

20. სარეცხი ფხვნილი „ბარფი“ და საპონი „სეიფგარდი“, შეთავსებადი პროდუქტებია. კომპანიებმა გადაწყვიტეს შერწყმა. შედეგად: მანქანა-დანადგარების, კვლევისა და განვითარების გამოცდილების ერთმანეთისთვის გაზიარება ეს არის:

- ა) გაყიდვების სინერგია;
- ბ) საინვესტიციო სინერგია;
- გ) საოპერაციო სინერგია.